

# MEDICUSPLUS

Nr. 2

Februar 2002

ZB MED

## Editorial

### Minister – Schachfiguren?

Nun ist das Gesundheits-Programm der SPD doch »raus«: des Kanzlers Stillhaltetaktik hielt nicht, und seine Gesundheitsministerin hat Farbe bekennen müssen. Das tat sie mit etwas Trotz, aber ein besonders heikles Thema wurde endlich deutlich dargelegt: Frau Schmidt hat ein klares Bekenntnis zum Sicherstellungsauftrag der KVen abgegeben, gleichzeitig kann sie sich jedoch vorstellen, dass Ärzte Direktverträge mit Kassen abschließen dürfen. Also doch eine Basisversorgung auf der einen Seite, aber daneben individuelle Zusatzangebote?

Sollte allerdings nach der Wahl nächsten September ihr Kollege Florian Gerster Gesundheitsminister werden, sieht die Sache anders aus: Er hat genau das Gegenteil propagiert, nämlich die sofortige und vollständige Abschaffung der KVen. Also nur noch Einzelverträge, DMPs und kassengesteuerte Praxisnetze?

Und wenn gar Herr Stoiber die Wahl gewinnt, dürfen wir uns wohl auf ein Wiedersehen mit Horst Seehofer freuen, der bisher zur Beibehaltung der KVen tendiert, wenn auch mit erheblichen Veränderungen (die noch nicht näher benannt wurden).

Egal, wer zum Schluss gewählt wird: Bei allen Modellen wird es Einzelverträge zwischen Kassen und niedergelassenen Ärzten geben. Gewinner der Wahl werden also auf jeden Fall die Praxen sein, die sich schon jetzt darauf einstellen.

MEDICUSPLUS hat sich schon darauf eingestellt, Sie dabei zu unterstützen!



Med. Inf. Jürgen Majerus

## IGEL-Kongress für Ärzte: hier gibt es Unterstützung!

*Die Einführung des IGEL-Konzepts hat das deutsche Gesundheitswesen verändert, aber noch tun sich viele Kollegen schwer damit. Andere starten regelrecht »durch« und treten wie Marktschreier auf. MEDICUSPLUS und die Thieme-Verlagsgruppe wollen Klarheit schaffen und unterstützen deshalb den ersten deutschen Kongress für IGEL-Leistungen am 17. April 2002 in Bad Homburg.*

### Der Kongress am 17. April 2002 in Bad Homburg

Wer heutzutage seine Arztpraxis erfolgreich führen möchte, kommt um das Thema »Selbstzahlerleistungen« nicht herum. Viele Ärzte sehen IGEL-Leistungen als Chance, die eigene Marktposition zu verbessern. Es gibt aber auch hier »schwarze Schafe«, die versuchen, auch unseriöse Angebote »an den Patienten« zu bringen. Hier gilt es gegenzusteuern!

Unter dem Motto »IGELN – aber bitte seriös!« steht deshalb der erste Deutsche Verkaufskongress für zukunftsorientierte Ärzte und Mitarbeiter, der am 17. April in Bad Homburg stattfinden wird. Eine wichtige Kontaktbörse für alle, die sich und ihr Team im Gesundheitsmarkt erfolgreich mit nützlichen Leistungen positionieren wollen! Veranstalter sind »Die Gesundheitsprofis« Theresia Wölker und Gerd Thomas.

### In dieser Ausgabe

#### Im Focus

IGEL-Kongress für Ärzte: hier gibt es Unterstützung! .....	1
MEDICUSPLUS-Abrechnungstipps .....	2
MEDICUSPLUS-Steuerberater .....	3

#### Fragen aus der Praxis

Ich hätte da eine Frage ... ..	4
--------------------------------	---

#### Praxis intern

Reisemedizin – der Duft der großen weiten (IGEL-)Welt .....	5
Was müssen Sie in Ihrer Praxis ändern, um erfolgreich Reisemedizin anzubieten? ..	9
Wie ein Hausarzt zum Spendensammler wurde: die Altenheiminitiative Rödental ...	11

Nicht nur Arzt, sondern auch  
Kommunikator? .....

.....	19
-------	----

#### Praxismanagement

»Die einen Ärzte warten ab, was kommt – die anderen scharren schon mit den Hufen!« 13	
DMPs: Krankheitsmanagement- programme im Eilverfahren .....	17

#### Praxis und Recht

Privatliquidation bei Kassenpatienten – darauf sollten Sie achten! .....	21
---	----

Termine .....	23
---------------	----

Impressum .....	22
-----------------	----