

PRAXISABGABE MIT VISION: IHRE ZUKUNFT, UNSERE VERANTWORTUNG

Sie sind Inhaber einer großen dermatologischen oder phlebologischen Arztpraxis und planen Ihren Ruhestand? Sie möchten **Ihre Praxis verkaufen** oder **suchen einen geeigneten Nachfolger**, um Ihr Lebenswerk fortzuführen?

Dann werden Sie Teil der CORIUS Gruppe und profitieren Sie von zahlreichen Vorteilen des größten überregionalen Netzwerks aus dermatologischen sowie phlebologischen Praxen und Kliniken in Deutschland, den Niederlanden und der Schweiz.

Ihre Vorteile auf einen Blick:

- ◊ faire (Kauf-)Bedingungen
- ◊ Entlastung bei administrativen Aufgaben
- ◊ individuelle Nachfolgeregelung und -suche
- ◊ interner Wissenstransfer und fachlicher Austausch
- ◊ Übernahme der Mitarbeitenden
- ◊ Sicherstellung der Individualität Ihrer Praxis

Bei der Praxisabgabe geht es um mehr als nur den Verkauf von Räumlichkeiten. Kontaktieren Sie uns noch heute, um den ersten Schritt zu gehen unter praxisnachfolge@corius.de

STIMMEN AUS UNSEREM NETZWERK



„Meiner Überzeugung nach führt an der Zukunft der medizinischen Versorgung in Deutschland kein Weg an Praxisnetzwerken wie der CORIUS Gruppe vorbei. Nach fast vier Jahren der Zugehörigkeit bin ich sehr glücklich und zufrieden. Wir profitieren von einem hoch professionellen Team im CORIUS Headoffice, einem regen kollegialen Austausch innerhalb des Netzwerks sowie Veranstaltungen wie der CORIUS DERM Conference. Hinzu kommen ein unbeeinflusstes Arbeiten mit ständig modernisierter Praxisausstattung und Weiterbildungsangeboten für alle Mitarbeitenden sowie regelmäßige Kolloquien für Weiterbildungsassistenten.“

Dr. med. Dirk Landwehr, Ärztlicher Leiter im
MVZ Dermatologie & Ästhetik Saarland



„Die Phase der Vorbereitung bis zum Vertragsabschluss und zur Übergabe war durch eine sehr professionelle Begleitung mit guten Auftragskonditionen und Synergieeffekten gekennzeichnet. Die Fortführung meiner ärztlichen Tätigkeit ist mit einer absoluten Entscheidungsfreiheit im medizinischen Sektor verbunden. In allen nicht-medizinischen Bereichen werde ich durch fachkompetente Mitarbeitende der CORIUS Gruppe erheblich entlastet. Somit bleibt genügend Zeit für die Fokussierung auf die medizinische Versorgung.“

Prof. Dr. med. Uwe Reinhold, Ärztlicher Leiter im
MVZ Dermatologisches Zentrum Bonn



Mehr zum Thema Praxisabgabe unter
www.corius.de/zukunft-praxisabgabe

CORIUS.

- 6** Neu auf dem Markt: RELIFE –
„Create the beauty of the moment“
Interview mit S. von Törne
- 10** „EMFACE“ war für meine Praxis das absolute
Highlight des Jahres“
Interview mit A. Herold
- 16** Anwendungsbeobachtung
zur Hautpflege bei Neurodermitis
S. Steffens
- 18** Atopische Dermatitis: Neuer IL-13-Antikörper
Interview mit St. Weidinger
- 22** Entzündliche Dermatosen erkennen und passagere
Hauterscheinungen ausschließen
A. von Clanner
- 24** Indikationserweiterung für JAK-Inhibitor Baricitinib
- 26** „Wir entwickeln Ideen gemeinsam weiter“
Interview mit H. Niemöller
- 28** Von klinischer Studie zur Anwendung:
Mogamulizumab überzeugt in der Routinepraxis
- 31** EU-Forschungsrat vergibt ERC Starting Grant
erstmals an Essener Forscher
- 32** Aktinische Keratosen als Berufskrankheit: Von der
Meldung zur Erstattung der BK-Nr. 5103
- 36** Besonderheiten der adjuvanten Melanomtherapie
E. Engels
- 38** Immunonkologische Therapien
vom frühen bis zum metastasierten Stadium
A. von Clanner
- 40** BTK-Inhibitoren bei chronischer spontaner Urtikaria
E. Engels
- 41** „Remibrutinib wirkt breiter und
deckt mehrere Mechanismen ab“
Interview mit M. Metz
- 44** Wirkstoffduo für Volumenaufbau und Kollagenneogenese
- 46** DGÄPC Statistik 2022/23: Unwissenheit
auf Patient*innenseite birgt Gefahren
- 49** Wechsel im DGÄPC-Vorstand und
Aufnahme neuer Mitglieder
- 50** Handekzem vorbeugen:
„Nicht viel, sondern oft eincremen“
- 25** Impressum