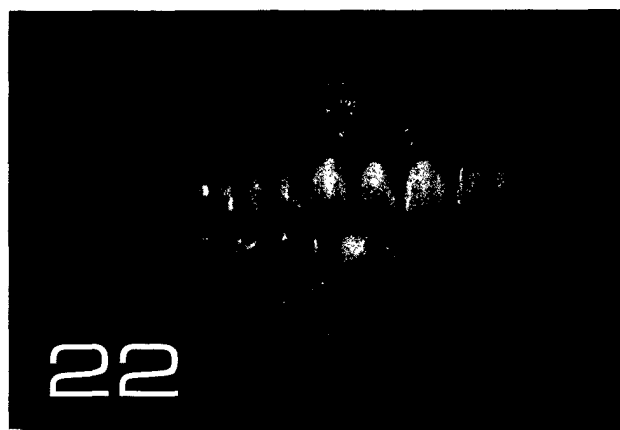


## Totalprothetik

- 16** 19. Prothetik Symposium zeigt das Beste aus analoger und digitaler Prothetik  
**Zwei Welten mit Schnittstellen**
- 18** Ästhetische Kompositschichtung der Gingiva bei Implantatrestorationen im unbezahnten Kiefer  
**Naturgetreu und halb so schwer**
- 22** Zu den Vorzügen zweier neuer anteriorer Zahnformen  
**Wenn es ein bisschen mehr Zahn sein darf**
- 27** Auf Basis konkreter Marktanforderungen entwickelt  
**Auch in Übersee Zähne vom Bodensee**



## Fortbildung

- 6** Forum Zahntechnik 2015 präsentierte „Technik, Team und Taktgefühl“  
**Das ganze Repertoire der Zahntechnik**
- 12** Implantologie- und Prothetikthemen – vernetzt auf dem Bego IMCC-Kongress  
**Orientierung für das neue Jahr**
- 28** Dental-Gipfel/Warnemünde zeigte Wege zur Perfektion  
**Zahntechnik braucht Struktur**
- 29** CAD/CAM-Workshops vermittelten Anwenderwissen pur  
**Tipps, die in keinem Handbuch stehen**



Restaurationskonzept  
der Zukunft – Interview mit  
Prof. Dr. Roland Frankenberg,  
Marburg

[dzw.de/JCEML](http://dzw.de/JCEML)



## Dentalwerkstoffe

- 24** Thermoplastische Materialien als Alternative zur Metalllegierung (1)  
**Herausnehmbarer Zahnersatz – metallfrei gelöst**
- 27** Vielseitig einsetzbar im zahnlosen oder teilbezahnten Kiefer  
**Aufbauten mit schlankem Design**

## Im Blick

- 30** Ein Besuch im Dentallabor der Modern Dental Group in Shenzhen, China  
**Gutes Essen, guter Zahnersatz**
- 33** Erster Zahntechniker absolviert das Triale Studium  
**Geselle, Meister, Bachelor – drei Abschlüsse in einem Modell**
- 34** 6.000 Euro für Kinder-Hospiz Sternenbrücke  
**Helfen statt Schenken**
- 34** Shera spendet 10.000 Euro für regionale Projekte  
**Finanzspritzen für neun Vereine**
- 10** Web-Tipps
- 33** Impressum

Hersteller- und Inserentennachweis im ePaper

Besuchen Sie uns  
auch im Internet:  
dzw.de



# LVG

IHR DIREKTER WEG  
ZUR LIQUIDITÄT

*„Sie bekommen  
nicht ständig  
einen neuen  
Kunden an die  
Angel?“*



Weitaus geschäftstüchtiger als hektischer Neukundenfang ist nachhaltige Kundenbindung – zum Beispiel indem Sie bei Ihrem Kunden lästige Zahlungsfragen einfach ausblenden. Dank LVG-Factoring!

Die LVG ist der älteste und einer der größten Factoring-Anbieter für Dentallabore am deutschen Markt. Über 30 Jahre erfolgreiche Finanzdienstleistung und mehr als 30.000 zufriedene Zahnärzte, deren Dentallabore mit LVG kooperieren, stehen für ein seriöses Unternehmen.

L.V.G. Labor-Verrechnungs-Gesellschaft mbH  
Hauptstraße 20 / 70563 Stuttgart / T 0711 66 67 10 / F 0711 61 77 62  
kontakt@lvg.de / www.lvg.de