

Inhalt

Im Focus	
Kurzmeldungen	4
Rechtsprechung:	
Berufliche Kleidervorschriften aus rechtlicher Sicht betrachtet	4
Kongresse und Fortbildungen	6
Titelthema	
Resistenzen bei gramnegativen Bakterien und Empfehlungen für das Hygienemanagement	10
Klinik & Forschung	
Klinisches Management der schweren Sepsis und des septischen Schocks: Was bringen Bündelprogramme?	18
Kasuistik	
TenderWet plus zur intensiven Wund- reinigung und Wundkonditionierung	21
Praxiswissen	
Wichtige Tipps zur Verbesserung der Versorgung chronischer Wunden	23
HARTMANN Verbandstoffkunde:	
Wundpflaster und -verbände (III)	27
Impressum	31

Editorial

Verehrte Leserinnen und Leser,

die stetig ansteigende durchschnittliche Lebenserwartung in unserer Gesellschaft bedeutet neben einem langen, hoffentlich erfüllten Leben leider auch die Zunahme der verschiedensten Erkrankungen, die zumeist chronischen Charakter haben. Damit nimmt auch die Zahl der Patienten mit chronischen Wunden kontinuierlich zu, sodass deren adäquate Behandlung für die kommenden Jahrzehnte eine große Herausforderung bleiben wird, falls nicht doch noch ein „Wundermittel“ gefunden wird, das alle Wunden heilt.

Seit Paul Hartmann sen. 1874 auf Anweisung des herausragenden Arztes Sir Joseph Lister mit der Fertigung der antiseptischen Carbolgaze begann, steht der große Bereich der medizinischen und pflegerischen Wundbehandlung im Mittelpunkt unserer Aktivitäten. Im Laufe der Jahrzehnte entstand eine erfolgreiche Partnerschaft mit Chirurgen, Ärzten und Angehörigen der verschiedensten medizinischen Fachberufe, die immer wieder durch neue Ideen belebende Impulse erhält. Innovative Produkte zur Wundbehandlung, praxisorientierte Lösungen zur Steigerung der Effizienz und Wirtschaftlichkeit medizinischer Handlungen oder die Vermittlung fundierten Wissens durch Fachinformationen und maßgeschneiderte Fortbildungsseminare sind nur einige Beispiele dafür.

Eines aber liegt uns ganz besonders am Herzen, die direkte Kommunikation und der Erfahrungsaustausch mit Ihnen. Dazu gehört auch, dass das WundForum eine nützliche Kommunikationsplattform darstellen kann. Oder mit anderen Worten: Wir würden uns freuen, wenn Sie uns beispielsweise über Ihre praktischen Erfahrungen mit HARTMANN Wundaufgaben oder besondere Probleme bzw. Problemlösungen bei der Wundbehandlung berichten könnten. Im Impressum auf Seite 31 finden Sie alle Informationen über die Einsendung von Arbeiten und das dafür bezahlte Honorar.

Ich bin gespannt auf Ihre Einsendungen und verbleibe mit besten Grüßen

Ihr



Michael Leistenschneider



Michael Leistenschneider,
Marketing Deutschland
der PAUL HARTMANN AG