

- 6 **Zweitmeinungsportal**
Die ganz große Welle
- 8 **Personalakquise**
Woran Kliniken gute Berater erkennen
- 10 **Gesundheitsinformationen**
Virtuelle Konkurrenz
- 12 **Klinikmarketing**
Eigenmarke „Chefarzt“ nutzen
- 13 **Minikrankenhaus**
Dräger eröffnet Design Center
- 14 **Versorgungsforschung**
Kassenübergreifender Datenpool ist notwendig
-

Szene

- 22 Highlights
- 23 Murzin unterwegs
- 24 Stellungswechsel
- 26 Veranstaltungen
-

Politik

- 28 **Versorgungsgesetz**
Klientel gut verarztet
- 32 **Kassenfinanzen**
Wechselhaft und unbeständig
- 34 **Erhöhung der QB-Indikatoren**
Hektik ist ein schlechter Berater
- 36 **Interview mit Thomas Mansky**
Skandale gehen in der Zahlenflut unter
-

Unternehmen & Märkte

- 38 **Krankenhaus-Übernahmen**
Kommunale in Kauflaune
- 42 **Kommunal- und Kartellrecht**
Wege aus dem Dilemma
- 45 **Vendus Gruppe**
Vertriebsprofi auf Expansionskurs
-

Technologie

- 50 **Partikeltherapie Uni Heidelberg**
Fels in der Brandung

Management

- 52 **Bilanzrechtsmodernisierungsgesetz**
Negativ-Überraschungen
-

Branche Kompakt Energiespar Contracting

- 54 **Energie-Contracting**
Gut für Budget und Umwelt
- 56 **Branchentrends**
Jung und wachstumsstark
- 58 **Contracting-Varianten**
Von mini bis maxi
-

Facility Management

- 60 **Neue MRSA-Prophylaxe**
Alles aus Kupfer
-

Porträt

- 64 **Frank Ulrich Montgomery**
Oberarzt der Nation
-

HerausgeberSichten

- 82 **Kommunale als Käufer**
Auch bundesweite Übernahmen sind denkbar