

Kassen brauchen gerichtliche
Nachhilfe in Sachen Verhandlungen 3

04 April
Medizin-
Technischer Dialog
Offizielles Organ
ZMT / BVS
Der Sanitäts-
fachhandel
ISSN 0935-132 X
www.mtd.de

MTD

Sani-Aktuell-
Cheftagung
Kassenfusion
und Verträge
ZMT-
Jahrestagung
Kampf gegen
Plagiate

Ausgewählte Spitzenqualität in neuem Design

Special: Notfallmedizin

Zur Titelanzeige

**BORT Select – Ausgewählte Spitzen-
qualität in neuem Design**

BORT kombiniert in der neuen BORT
Select Bandagen-Serie Innovation mit
edlem Design. Bei der Entwicklung der
Bandagen wurde besonderes Augenmerk
auf höchsten Tragekomfort gelegt.

Die Bandagen der Serie BORT Select sind
daher mit einem neuartigen, druckvermin-
derten und besonders flachen Abschluss-
rand ausgestattet. Jede Bandage verfügt
außerdem über individuelle Merkmale, die
die Funktion der jeweiligen Bandage opti-
mieren und sich so positiv und fördernd
auf den Heilungsprozess auswirken.

Modernste Maschinen und exzellent aus-
gebildetes Fachpersonal fertigen die hoch-
wertigen BORT Select Bandagen. BORT
setzt hierbei gezielt auf Wissen und Spit-
zenqualität **Made in Germany**.

Alle Bandagen der Serie BORT Select
werden in einer hochwertigen und anspre-
chenden Verpackung ausgeliefert.

**BORT Select: Spitzenqualität, Funktion
und Design – alles aus einem Guss.**

Weitere Informationen finden Sie unter:
www.bort.com

Sani-Info

Cheftagung Sani Aktuell/Vertrag
Barmer-GEK/TK: Mission (im)possible 6

Knappschafft steht zu §-127,2-Verträgen 10

Schlechte Verträge und
überzogene Gehälter 12

GKV-Finanzentwicklung:
In der Summe ein Minus 14

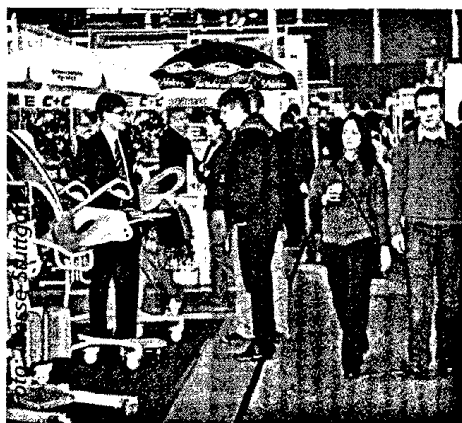
FMP-Aktivitäten 2010 15

Kurzmeldungen 14, 16–17

Welcher Hilfsmittel-Vertrag gilt bei
einer Kassenfusion? 18

Cura-San: Großhandels-Ranking 20

Messe Pflege & Reha in Stuttgart:
Gut gepflegt im Südwesten 21



Als Branchentreffpunkt etabliert hat sich die
Messe Pflege & Reha auf dem Stuttgarter
Messegelände.

Mit der Visanus-Pleite stirbt die
Full-Service-Pauschale 24

Kurzmeldungen 26–27

TENS: Gesunder Strom
in deutschen Haushalten 28

Österreichisches Gericht fällt
richtungsweisende Entscheidung 30

Sani-Produkte 32–36

ZMT

ZMT-Jahrestagung:
Mitgliederversammlung verabschiedet
Arbeitsprogramm 37

Ärzte profitieren vom Euro-EBM 38

Standardisierung: Der Königsweg 40

MT-Info

Die Beziehung der Krankenhäuser zu
Medizintechnik-Firmen 42

Plagiate/Gegenwehr:
Es hilft nur die „harte Tour“ 44

Kurzmeldungen 46–53

Ärzte wollen nicht-invasive
Technologien 54

MT-Special: Notfallmedizin 55



Auch in Extremsituationen muss eine best-
mögliche Behandlung angestrebt werden. Die
Technik hilft dabei.

MT-Produkte 71–73

MT-International 74–75

Markt für Medizintechnik in
Großbritannien 74

MARKTPARTNER

Arzt 75

Krankenhaus 76–77

Struktur, Kosten und Effizienz
der Krankenhäuser 76

Kassen 78

WIRTSCHAFT

Lieferantenportrait

Hartmann/Bode:

Beifall von beiden Seiten 79

Thuasne/Thämert:

Zwei starke Marken unter einem Dach 82

RUNDBLICK

Leser-Dialog

94

Medienschau

95-96

Termine

96



Der Gesamtvertrieb von Thuasne Deutschland wurde in Burgwedel konzentriert.

Unternehmen

84-89

Stellen-/Gelegenheitsanzeigen

97-98

Handelsregister

90-93

Anzeigenspiegel

98

Preisindex

91

Impressum

99

MTD-Vorschau

99