

<b>Editorial</b>	<b>1</b>	<b>Finanzierung</b>	
<b>Politik</b>		<b>Attraktiv für Banken</b>	<b>19</b>
<b>Reha ist mehr wert!</b>	<b>4</b>	Wie Reha-Einrichtungen sich als interessante Geschäftspartner für Kreditgeber positionieren können Dietmar Krüger	
Positionspapier der Fachgruppe Rehabilitation im Verband der Krankenhausdirektoren Deutschlands zum Koalitionsvertrag Achim Schäfer		<b>Personalmanagement</b>	
<b>Strategie</b>		<b>Erfolgreich durch Kontinuität</b>	<b>21</b>
<b>Ein Markt voller Herausforderungen</b>	<b>8</b>	Die Waldburg Zeil Kliniken wurden als „beste Arbeitgeber“ ausgezeichnet Interview mit Ellio Schneider, Marina Reif	
Strategische Positionierung – Neue Chancen für Rehaanbieter Maximilian Högn, Philipp Schwegel, Rainer Schommer, Andreas Götz		<b>Outsourcing</b>	
<b>Belegungssteuerung</b>		<b>Der Trend zur Franchise-Reha</b>	<b>25</b>
<b>Von der Steuerung zum Dialog</b>	<b>12</b>	Ist das Outsourcing von medizinischen Kernaufgaben mehr eine radikale Idee? Ein Blick in die Praxis Axel Johannis	
Rechtliche Grenzen der Belegungssteuerung durch die Rehabilitationsträger Dr. Stefan Fuhrmann, Dr. Wolfgang Heine		<b>Reha-News</b>	<b>27</b>
<b>Trends</b>		<b>Personalia</b>	<b>30</b>
<b>Der Arbeitnehmer im Visier</b>	<b>16</b>	<b>Firmenportal</b>	<b>31</b>
Die medizinische Rehabilitation Erwerbstätiger sichert Produktivität und Wachstum – Ergebnisse einer Prognos-Studie Interview mit Michael Steiner, Marina Reif		<b>Terminhinweise/Impressum</b>	<b>32</b>