

# Inhalt

## Themen

### 22 TITEL: KLINIK-MARKT IM KAUFRAUSCH

Ob Kooperation oder gar Fusion – um im Wettbewerb zu bestehen, tun sich immer mehr Krankenhäuser zusammen. Ein Auslöser: die neuen Fallpauschalen.

Von Uwe K. Preusker

### 29 EINZELVERTRÄGEN GEHÖRT DIE ZUKUNFT

Einzelverträge zwischen Kassen und Kliniken? Das muss möglich sein, meint Johann-Magnus v. Stackelberg, Vorstandsvize des AOK-Bundesverbandes.

### 30 „NIEDERGELASSENE SIND FÜR UNS PARTNER“

Fallpauschalen, Fusionen, Finanzdruck – im G+G-Interview bezieht Georg Baum, Hauptgeschäftsführer der Deutschen Krankenhausgesellschaft, Stellung.

Von Jürgen Becker

### 34 DIE NUMMER 1 FÜR CHRONISCH KRANKE

Erfolgsstory AOK-Disease-Management-Programme: Der Gesundheitszustand der eingeschriebenen Patienten hat sich wesentlich verbessert.

Von Peter Willenborg

### 40 GUTE NOTEN FÜR DISEASE-MANAGEMENT

Eine Befragung von chronisch Kranken zeigt: Das AOK-Disease-Management-Programm „Koronare Herzkrankheit“ kommt bei den Patienten gut an.

Von Kai Kolpatzik und Peter Willenborg

3 **EINWURF** über Nichtraucherschutz in der Gastronomie

13 **KOMMENTAR** über Pläne zur Heroinabgabe auf Rezept

42 **RECHT** (K)ein Integrationsvertrag?

44 **AOK-NOTIZEN** Aktuelles aus Bund und Ländern

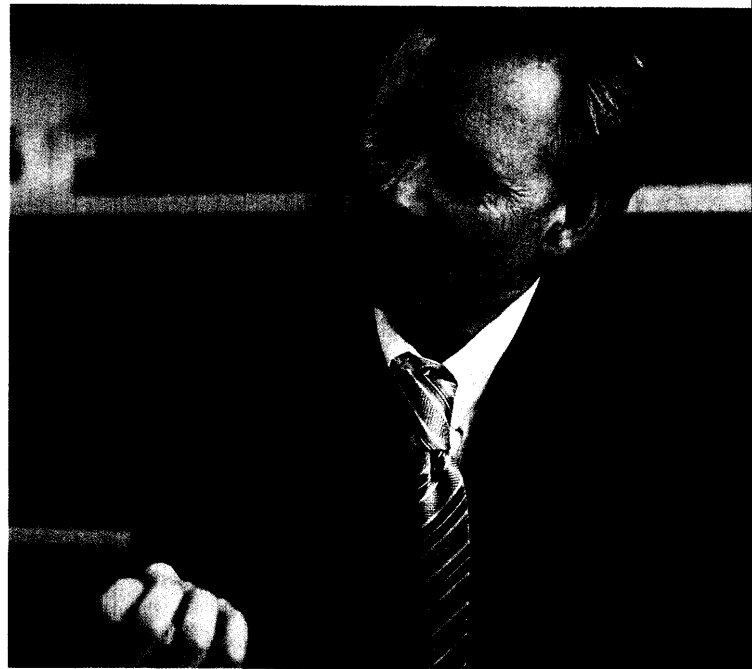
46 **SERVICE** Bücher, Termine und mehr

48 **DEBATTE** über Wege bei der Behandlung von depressiven Menschen

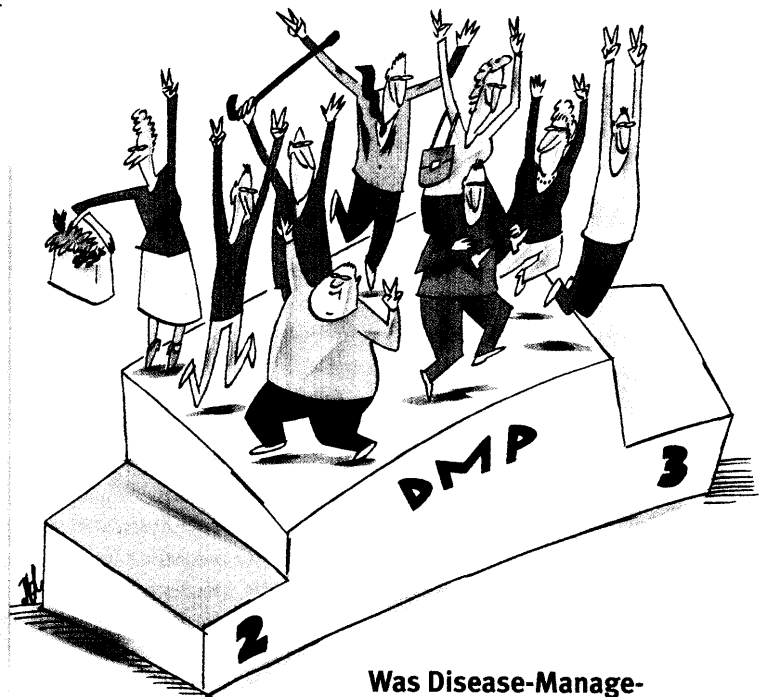
49 **NACHLESE** Briefe an die Redaktion

49 **IMPRESSUM** Wer steckt hinter G+G?

50 **LETZTE SEITE** BECKs Betrachtungen



Im Interview ab Seite 30: Georg Baum, der neue Hauptgeschäftsführer der Deutschen Krankenhausgesellschaft



Was Disease-Management-Programme bringen und wie's weitergeht – eine Analyse ab Seite 34