

ÄRZTE & ZEITUNG

DIE TAGESZEITUNG FÜR ÄRZTE

FRIDAY 22. FEBRUAR 2006

D 8877 NR. 33 JAHRGANG 25

DR. ZENTRALBLATT DER TEAM 5.1/25
GEIßLER STR. 60 50931 KOEHN



Plädoyer für Op am hinteren Kreuzband

Bei Ruptur des hinteren Kreuzbands ist umstritten, ob operiert werden sollte. Für die Op spricht sich der Orthopäde Dr. Frank Hoffmann aus Rosenheim aus.

MEDIZIN 4



Immer mehr Kassen bezahlen Impfstoff

In Sachsen werden die Kosten für die Pneumokokken-Schutzimpfung von Kleinkindern inzwischen von allen Ersatzkassen und den meisten Primärkassen bezahlt.

GESUNDHEITSPOLITIK 8



Steroide eine Option bei Virenschnupfen

Bei viraler Genese einer akuten Rhinosinusitis und bei unkompliziertem Krankheitsverlauf eignen sich nasale Kortikoide als Monotherapie.

MEDIZIN 10

DES TAGES Diabetikern hilft zur Fußpflege ein Spiegel

Diabetiker brauchen Tips von ihren Ärzten für die Fußpflege. So kann man vor den Fußsohlen aufgestellter Spiegel Patienten mit eingeschränkter Beweglichkeit bei der Fuß-Kontrolle helfen, erinnert die Diabetesspezialistin Evelyn Drobinski aus Hamburg. Die Fußpflege sind abgerundete Scheren ratsam, um das Verletzungsrisiko zu verringern. Hornhaut läßt sich mit einem Stein gefahrlos entfernen. Fußrollen maximal fünf Minuten dauern, höchstens 37° Celsius. Sonst reißt die Haut zu stark auf und kann abreißen. Nach dem Bad trocknen die Füße gut abgetrocknet und

Nur klare Ziele für die Praxis sichern noch günstige Kredite

Geschäftszahlen sind wichtig, reichen aber nicht / Zukunftsplanung als Trumpf

NEU-ISENBURG (lu). Kollegen, die klar darlegen können, welche Ziele sie mit ihrer Praxis in den nächsten Jahren erreichen wollen, haben bei Kreditgesprächen die besten Chancen.

Wer derzeit Kreditgespräche führt, bekommt es bereits zu spüren: Banken nehmen die Kreditwürdigkeit ihrer Kunden schärfer unter die Lupe als noch vor wenigen Jahren.

den auch Faktoren wie berufliche Qualifikationen der Ärzte, die Häufigkeit ihrer Fortbildungen oder Angaben zu den Patienten im Einzugsgebiet.

Ziel der Banken ist es, die Kunden je nach ihrer Bonität in Risikogruppen einzustufen. „Je höher der Bank das Risiko erscheint, daß der Arzt der Kreditrückzahlung nicht nachkommen kann, desto höher ist der Preis für den Kredit – sprich der Zins“, sagt der auf

erscheinen, damit rechnen, daß sie gar kein Darlehen erhalten.

Für Schieferstein ist daher klar: Ärzte sollten alles tun, um die Bank davon zu überzeugen, daß sie ihren Kredit wie vereinbart tilgen werden. Um das zu untermauern, seien nicht nur fundierte und aktuelle Geschäftszahlen nötig. Für sehr wichtig hält der Anwalt auch eine schlüssige Zukunftsstrategie. Wer etwa ein Konzept vorlegt, wie er mit bestimm-



Ein Sanitäter testet einen speziellen Schutzanzug für den Transport von Patienten mit gefährlichen Infektionskrankheiten. Foto: dpa

041441 2.602 22