

**UNTER UNS GESAGT**

Fallen die Heuschrecken über die Medizintechnik her? 3



**MTD-Special: Branchen-Software**

Zur Titelanzeige

**opta data KundenCenter online**

Unterschiedliche Systeme werden durch Schnittstellen kommunikativ

„Lösungen, die verbinden“ heißt die aktuelle Botschaft der opta data Abrechnungs GmbH. Auf der RehaCare in Düsseldorf wurde demonstriert, was damit im Einzelnen gemeint ist. Es sind EDV-Lösungen, die über die systeminterne Bearbeitung von Kunden- und Leistungsdaten hinausgehen. Die Software eva/3 bietet fest installierbare Schnittstellen für Online-Verbindungen

- zu Anbietern von Orthopädie- und Reha-technik, zum Beispiel zu Otto Bock,
- zum Hilfsmittelservers der Deutschen Hilfsmittel-Pool GmbH (DHP), auf dem sämtliche zum Wiedereinsatz verfügbare Hilfsmittel der angeschlossenen Kostenträger abrufbar sind,
- und zum KundenCenter der opta data Abrechnungs GmbH.

Weitere Schnittstellen werden folgen, wobei Kundenwünsche möglichst übernommen werden.

Damit profitiert der eva/3-Anwender einerseits von der Sicherheit seines geschlossenen Systems, andererseits von den professionellen Online-Möglichkeiten verschiedener externer Partner-Systeme. Die Versorgung der Versicherten, der Kunden, gewinnt an Qualität und deren Zufriedenheit steigt.

opta data Abrechnungs GmbH  
Bamlerstr. 114, 45141 Essen  
[www.optadata-gruppe.de](http://www.optadata-gruppe.de)

**SANI-WELT**

**Sani-Info**

RehaCare 2005: Gefragt war wieder mehr Qualität 6

Das bewegte auf der RehaCare 8



TENS/EMS: Qualität der Elektrostimulation muss gesichert werden 13

Finanzentwicklung der sozialen Pflegeversicherung 16

Kurzmeldungen 17-22

Wundheilung ist Teamarbeit 23

Aktives Lobbying immer wichtiger 24

**Sani-Special: Branchen-Software** 26-39

**Sani-Produkte** 40-45

**MEDIZINTECHNIK**

**ZMT**

Demografie als Herausforderung 46

Die Versorgung 2020 wird radikal anders 47

Mehr Erfolg durch Kundenbeziehungsmanagement 48

**MT-Info**

MPBetreibV: Was gehört ins Bestandsverzeichnis? 50

Die Medizintechnik im Blick privater Investoren 51

2. Zukunftsforum Medizintechnik: MT-Standort Deutschland sichern 52

OP-Prozessoptimierung: Sterile Eingriffspakete sind kein Allheilmittel 55

Kurzmeldungen 58-61

Standardisierter IT-Markt gewinnt Kontur 62

EBM 2000plus: Abrechnung technischer Leistungen 63

**MT-Produkte** 66-68



**Moderne medizintechnische Instrumente finden großen Anklang.**