

# INHALT

Oktober 2005

## Arzt & Abrechnung

<b>Richtgrößenprüfung</b> Denken Sie an Ihr Budget-Controlling!	15
<b>Liquidationsserie EBM &amp; GOÄ</b> „Ich muss morgens ständig husten!“	18
<b>EBM 2000 plus I</b> Nachbessern auf der „Reformbaustelle“	21
<b>EBM 2000 plus II</b> Knifflige Pauschalen	24
<b>Umsatzperspektiven 2006</b> Zum Leben zu wenig ...	26
<b>Wirtschaftlichkeitsprüfung I</b> Unvergleichlich	27
<b>Wirtschaftlichkeitsprüfung II</b> Inakzeptables Rabattangebot	28
<b>GOÄ-Nummern 651 bis 659</b> Achten Sie auf die Details!	30
<b>GOÄ</b> So sprengen Sie Ihre Fesseln!	32
<b>Ceterum Censeo</b> Die GOÄ im Visier	34

## Arzt & Praxis

■ <b>Einbruchdiebstähle</b> Triebfeder Praxisgebühr!	36
■ <b>A&amp;W-Check</b> Sind Sie ein Unternehmer-Arzt?	38
<b>A&amp;W-Coaching</b> Miteinander reden. So klappt's!	42
<b>Nehls Sprechstunde</b>	44
■ <b>Ärztliches Werberecht</b> So weit dürfen Sie jetzt gehen!	46
<b>PC-Notdienste und -Hotlines</b> Guter Rat ist teuer – schlechter auch!	48
<b>Stressmanagement</b> Zukunftsfähigkeit entsteht im Kopf!	49
<b>Aktuelle Urteile</b>	51

## Arzt & Finanzen

<b>Finanzierung des Gesundheitswesens</b> Wissen Sie, wohin mit Ihrem Geld?	54
<b>Liquiditätsplanung</b> Sind Sie jederzeit flüssig?	57
<b>Bestandssanierung</b> Cool bleiben, wenn die Police kippt!	58
<b>Assistance</b> Die Police, die kocht, putzt und einkauft	60

## Beschränkend

Die Wirtschaftlichkeitsprüfung bleibt für Vertragsärzte das Ärgernis Nr. 1. Weitgehend unbemerkt bereiten sich KVen und Krankenkassen zurzeit auf eine verschärfte Wirtschaftlichkeitsprüfung bei Arzneimitteln vor. Wie Sie sich schon jetzt strategisch vorbereiten und Initiativen zur Regressprophylaxe entwickeln, rät ARZT & WIRTSCHAFT auf Seite

15



## Beschützend

Als hätte die Praxisgebühr nicht schon genug Ärger mit den Patienten beschert. Sie lockt auch Einbrecher, die auf die früher unüblichen Barbestände in Arztpraxen abzielen. Eine inzwischen „signifikante Zunahme“ der Praxis-einbrüche bestätigen KVen und Polizeidienststellen. ARZT & WIRTSCHAFT mahnt zu Prophylaxe.

36



## Bereichernd

Der deutsche Gesundheitsmarkt wird für Private Equity-Investoren immer attraktiver. Vor allem die Bereiche Kliniken, Alten- und Pflegeheime sowie Medizintechnik bieten hohe Wertsteigerungs- und Konsolidierungspotenziale, erkennt ARZT & WIRTSCHAFT anhand einer aktuellen Studie der Top-Managementberatung A.T. Kearney.

54

## Bedenklich

Kündigung! Immer öfter flattert der sprichwörtliche „blaue Brief“ auch in Arztpraxen. Nicht vom Vermieter, sondern vom Versicherer, bei dem man bislang brav seine Prämien gezahlt hat. Plötzlich will er Sie nicht mehr als Kunden haben, weil Sie ein unerwünschtes Risiko geworden sind. Wie Sie in einem solchen Fall am sinnvollsten vorgehen, schildert ARZT & WIRTSCHAFT auf Seite

58