



KURZ & KNAPP

4 Politik

FORUM POLITIK

- ▶ 11 Blickwinkel: Laborpreise im Zeichen des Euro
- ▶ 12 **Im Brennpunkt: Disease Management auf dem Vormarsch**
Klaus Schmidt
- ▶ 14 Prävention statt Disease Management?
- 19 Verbraucher-Informationen durch Report Cards
- 20 Arzneimittelregresse: Flächenbrand darf nicht entstehen
- 22 Gut gerüstet mit der IfAp-Regressanalyse
- 24 Was tut sich auf dem Medienmarkt?
- ▶ 29 Ärztewerbung: Information statt Reklame
- 30 Nachwuchsmangel erfordert rasches Handeln
- 32 Nur gesunde Kinder werden gesunde Erwachsene
- 34 Neuer Service: Die BDA-Wirtschaftsgesellschaft
- 36 BDA-Nachrichten
- 39 PraxisNetz

Disease-Management-Programme langfristig wirtschaftlicher →

Durch die Orientierung an Evidenz-basierten Leitlinien wird die Versorgung mittels DMPs zunächst die Kosten in die Höhe treiben. Doch der Einsatz wird sich auch finanziell lohnen. Mehr darüber lesen Sie auf Seite 12



MEDIZIN IN DER PRAXIS

- ▶ 42 **Wundbehandlung: Wann ist welcher Verband indiziert?**
I. Blank
- ▶ 46 Leitsymptom Husten: akut versus chronisch
P. Kardos
- 54 Patienteninformationen Bronchitis
- 56 Neues Praxis-Quiz: Unklare Synkope
- 57 Brustkrebs-Behandlung: Neue Facetten
- 60 Serie Pädiatrischer Notfall: Akute Atemnot
- ▶ 67 Lange vermutet, jetzt bewiesen:
Herzen – von Gefühlen zerfressen?



Wann welcher Verband? →
Die trockene Mullkompressse vom Anfang bis Ende einer Wundheilung hat schon längst ausgedient. Heutzutage kann für jede Wunde und in jeder Phase der Wundheilung ein jeweils optimaler Verband angelegt werden. Wann welche „Verpackung“ indiziert ist, erfahren Sie ab Seite 42

INDUSTRIE UND FORSCHUNG

- 70 News: Demenz, Wundversorgung, Asthma u.a.
- 71 Reports zu den Themen Diabetes und Schmerztherapie

INTERMEDZO

- ▶ 84 Serie Praxiswert (1): Die Arztpraxis – mehr wert als die Summe ihrer Teile
- ▶ 87 Das A & O des Arztes: Überforderung wirksam begegnen

Was macht den Wert einer Praxis aus? →

Ob Sie nun bald daran denken müssen, Ihre Praxis zu veräußern, oder ob Sie vor einer Übernahme stehen: Wie der Wert einer Praxis realistisch eingeschätzt wird, ist wichtig für Sie. Denn nicht allein Immobilie, Einrichtung oder Geräte dürfen veranschlagt werden. Eine neue Serie klärt Sie darüber auf – zu lesen ab Seite 83

