

titel:  Seite 36

Der Depotgruppe „Multident“ stand das Aussehen auf die Stirn geschrieben, der Wettbewerb rieb sich die Hände. Nun hat Lutz Müller, Vizepräsident des BVD und Depot-Besitzer von „Deppe Dental“, das Unternehmen aufgekauft. David verliebt sich Goliath ein. Das lässt aufhorchen, schlossen sich doch erst neulich Planmeca und Nordwest Dental zusammen.



Zahnarzt-Wirtschaft-Praxis erörterte mit Lutz Müller den Konzentrationsprozess, der zurzeit in der deutschen Handelslandschaft umgeht.

Regelmäßiges Investieren gehört zum Muss eines jeden Praxisinhabers. Die Gefahr, mit der Investitionsplanung in einen Liquiditätsengpass zu rutschen, ist stets gegeben. Die strategische Formulierung der Praxisziele und eine Kosten-Nutzenrechnung bei jeder Anschaffung können sinnlose und zu kostenintensive Investitionen verhindern.

Seite 82

Während sich die Verantwortlichen aus der Politik inzwischen per Kündigung aus der Verantwortung gezogen haben, stellt sich nicht nur für Fleisch- und Wurstliebhaber, sondern auch für implantierende Zahnärzte die Frage: Wie sicher ist boviner Knochenersatz?



politik

- 14 **Die Neue und ihr Team:** Porträt der Gesundheitsministerin
- 18 **Kommentar:** Prost, Neujahr!
- 21 **Zu viel Souveränität – zu wenig Gemeinschaft:** Das erste Europäische Forum für freie Zahnmedizin traf sich in Brüssel

4. deutscher zahnärzte unternehmerstag

- 22 **Was uns die Bild-Zeitung lehrt:** Die Eröffnungsrede
- 23 **Aufgeschnappt:** Stimmen
- 24 **Verlangt: ein menschliches Gesundheitssystem:** Querdenker Heiner Geißler zeigt Herausforderungen auf
- 26 **Er kam, sprach und begeisterte:** Prof. Dr. Gerhard Lange über Verhandlungsstrategien
- 28 **Kerngeschäft Mensch:** Provokation, Selbstreflexion, Kursänderung – eine Zusammenfassung
- 32 **Ausgezeichnet!:** Die Verleihung des 2. Unternehmerpreises für die Zahnarztpraxis 2000

unternehmerverband deutscher zahnärzte e.v.

- 34 **Lassen Sie sich verführen:** Ein humoristischer Kommentar zur Marketingwelt

titel

- 36 **Klein kauft Groß:** Konzentrationsprozess in der deutschen Handelslandschaft

wirtschaft spezial: strategie

- 42 **Balanced Scorecard:** Mittel zur erfolgreichen Praxisführung
- 47 **Das Spiel mit harten und weichen Kennziffern:** Erfahrungen mit der Balanced Scorecard
- 50 **Investition – ein Strategiespiel:** Investitionsentscheidungen unter Zuhilfenahme von betriebswirtschaftlichen Steuerungssystemen
- 52 **Die richtige Finanzierung – Teil 1:** Die richtige Kreditart für die jeweils anstehende Investition finden
- 57 **Steueroptimierung durch Ansparabschreibung:** Eine Möglichkeit, effektiv Steuern zu sparen

serie

- 60 **BWA – Ein Buch mit sieben Siegeln? – Teil 3:** Kennzahlen ermitteln, um damit strategisch zu planen

trend

- 64 **Welches Know-how braucht der Zahnarzt von morgen?:** Eine Studie über das Spannungsfeld zwischen Tradition und Zukunft

recht

- 66 **Ausfallhonorar?:** Kann ein Zahnarzt gegen einen nicht erschienenen Patienten Schadensersatz geltend machen?
- 68 **Immer Ärger mit den Handwerkern?:** Wie man dem Pfusch am Bau juristisch begegnet

zahnheilkunde spezial: implantologie

- 72 **Das Phänomen Knochen:** Faszinierende Grundlagen zu unserem Skelett
- 74 **Distractionsosteogenese zur Erhöhung des Alveolarfortsatzes:** Neues gewebeschonendes Verfahren in der präimplantologischen Chirurgie
- 78 **Knochenimplantation im Spannungsfeld Medizin und Recht:** Usus oder Körperverletzung? Autologer Knochen kontra Knochenersatzmaterial kommentieren Prof. Rudolph Reich und Hans-Dieter Rössler
- 82 **BSE: Wie sicher ist boviner Knochenersatz?:** Anwenderbarometer und Argumentation der Hersteller