

Editorial

Mit Lasten leben?

Die zynische Bemerkung eines Bankdirektors des letzten Jahrhunderts: »Ihr arbeitet nicht für Euer Leben, Ihr arbeitet für Zins und Tilgung!« ist heute leider aktueller als je zuvor.

Es gibt Kollegen, die geben ihrer Hausbank von jeder verdienten Mark mehr als 50 Pfennige und wir kennen viele (zu viele) Fälle, in denen nicht einmal das reichte. Natürlich werden die betroffenen Praxisinhaber zusätzlich von dem Gedanken geplagt, ob ihre Absicherungen auch für wirklich schwere Schicksalsschläge reichen.

Es ist nicht einfach, mit einer großen Schuldenlast zu leben – und es ist keineswegs ein Zeichen von Schwäche, sich dabei helfen zu lassen! Die Rede ist von professionellen »Lasten-Trägern«, Finanzberatern, die nicht nur beim Tragen der Last mithelfen, sondern in vielen Fällen die Gesamtlast schnellstmöglich verringern oder diese zumindest geschickter verteilen können.

Ein guter Finanzberater ist nicht nur Ihr Lastenträger, sondern darüber hinaus auch ein erfahrener Kämpfer, der sich mit Kraft und trickreichen Schachzügen für Sie einsetzt.

Es soll sogar recht amüsant sein, wenn der es im »Kampf« mit der Hausbank so richtig 'scheppern' lässt – und Sie gewinnen immer dabei!

MEDICUSPLUS wünscht Ihnen jedenfalls einen allzeit spitzen Bleistift und viele siegreiche Gefechte!

Med. Inf. Jürgen Majerus

Zs. A
5593
ZB MED

Die jungen Kollegen zeigen Ihnen den Weg!

Jedenfalls dann, wenn es um das Thema Praxisführung geht! Der Jung-Arzt des 21. Jahrhunderts plant seine Niederlassung wie eine Unternehmensgründung. Er arbeitet Übernahme- und Mietverträge mit seinem Anwalt aus, kennt die günstigsten Finanzierungsmodelle und benutzt den Computer, als wäre er damit auf die Welt gekommen. Und dass Patienten in Zukunft Kunden heißen, ist für den Neuen sowieso selbstverständlich.

Im Medizinstudium lernt man die betriebswirtschaftlichen Grundlagen und Raffinessen des Marketings derzeit genauso wenig wie vor 20 Jahren. Aber das Risiko des finanziellen Scheiterns ist den jungen Ärzten heute sehr bewusst. Also schließen sie die Lücke anderweitig und besuchen beispielsweise so genannte Niederlassungs-Seminare. MEDICUSPLUS war für Sie dabei: Der Raum im Kieler Hotel Birke ist bis auf den letzten Platz besetzt. Mehr als 30 Ärztinnen und Ärzte zwischen Mitte 20 und 30 sind bereit, die nächsten sechs Stunden mit den Themen Recht, Betriebswirtschaft und Organisation zu verbringen.

Abrechnen: nicht nur richtig, sondern optimal!

Der erste Referent geht auf die verschiedenen Abrechnungsmöglichkeiten ein und stellt klar, dass ein Arzt heute seine Leistung optimal verkaufen muss, falsche

In dieser Ausgabe

Im Focus

- Die jungen Kollegen zeigen Ihnen den Weg! 1
- Streit über ärztliche Kunstfehler: Erfolge mit außergerichtlichem Konfliktmanagement! 3
- HPV-Test: medizinisch sinnvoll und aktuell in der öffentlichen Diskussion .. 4
- So bekommen Sie die Kosten Ihrer Praxis Schritt für Schritt in den Griff! 4

Praxis und Therapie

- Die biologische Entgiftungskur 5
- Biologische Aufbaukur 8
- Das Aktivprogramm 9

Praxis und Markt

- Das Vital-Plus-Programm: Gesundheit zum Mitmachen und Mitnehmen 13

Praxismanagement

- Investitionen kalkulieren und finanzieren 15
- Wie Sie im Finanz- und Versicherungsmarkt Ihre optimale Lösung finden ... 17
- Wählen Sie den Kredit, der zu Ihnen passt! 20

Termine 23

- Impressum 4
- Vorschau 7