

INHALT

September 2000

Langwierig

Der KBV-Vorstand hat den Rücken frei, die Verhandlungen mit den Krankenkassen voranzutreiben. Wie sich die Rechengrundlagen des EBM 2000 plus letztlich auf den Praxisumsatz auswirken, wird sich aber erst nach der Beschlussfassung im Bewertungsausschuss zeigen.

ARZT & WIRTSCHAFT analysiert die aktuelle Lage ab Seite

15

Einträglich

Dürfen Vertragsärzte Kassenpatienten auch Leistungen außerhalb des GKV-Leistungskatalogs anbieten? Dürfen sie diese dann privat liquidieren? Was muss beachtet werden, um bei solchen Leistungen nicht mit dem Berufs- und Vertragsarztrecht zu kollidieren? ARZT & WIRTSCHAFT klärt auf. Und verrät Ihnen, wie Sie IGeL am besten anpacken.



25

Abschreckend

5.400 Mark Honorar zahlen Niedergelassene im Schnitt, wenn sie eine Unternehmensberatung beauftragen, ihre Praxis zu analysieren und „auf



Vordermann“ zu bringen. Geld, das sicherlich gerechtfertigt ist, wenn sich der gewünschte Erfolg anschließend einstellt. Doch das ist oft genug nicht so, weiß ARZT & WIRTSCHAFT. Was Sie alles bei der Auswahl beachten sollten, erfahren Sie ab Seite

33

Gewinnbringend

Laut GKV kann nicht sein, was nicht sein soll. Aber das ist Quatsch. Auch wenn's den Kassen nicht passt: Marketing ist ein natürliches und auch sinnvolles Instrument der Patientenbetreuung und -bindung in der ärztlichen Praxis. Warum, erklärt

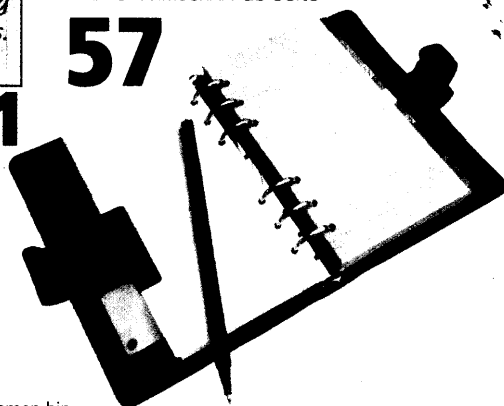
ARZT & WIRTSCHAFT ab Seite

41

Planbar

Die große Steuerreform der rot-grünen Bundesregierung – endlich in trockenen Tüchern – bringt Freiberuflern und Unternehmern neue Einschränkungen bei den Abschreibungen. Wie niedergelassene Ärzte mit ihren Praxen hierauf jetzt richtig reagieren können, beschreibt ARZT & WIRTSCHAFT ab Seite

57



Arzt & Abrechnung

- **EBM 2000 plus I**
Blindflug an der Honorarfront **15**
- **EBM 2000 plus II**
Das Hausarztkapitel **17**
- **EBM 2000 plus III**
Wider den Preisverfall! **18**
- Liquidationsserie EBM und GOÄ**
Asthma – was dann? **19**
- Stichtag 1. Oktober**
Die Internisten bluten als erste **22**
- **Arzneimittelbudget**
Bange machen gilt nicht! **24**
- IGeL**
Daran müssen Sie sich halten **25**
- GOÄ**
Umsatzrenner: Beratung nach Nr. 1 und 3 **27**
- EBM und GOÄ**
Verbessern Sie den Impfschutz! **31**

Arzt & Praxis

- Unternehmensberatung für Niedergelassene**
Schlechte Noten für Praxisberater **33**
- ICD-10-Gleise**
Depressionen **35**
- Werbung in der Arztpraxis**
Weicht die Front langsam auf? **37**
- Ärztliche Informationen**
So, und nicht anders **40**
- **Praxismarketing**
Kann denn Service Sünde sein? **41**
- Aktuelle Urteile** **44**
- Patientenbefragung**
Qualitätsmanagement in der Arztpraxis **48**
- Medizinernachwuchs**
Der Apfel fällt nicht weit vom Stamm **49**
- Mitarbeiterkündigung**
Jetzt nur noch schriftlich! **50**
- Nehls Sprechstunde** **52**
- Datenschutz in Gemeinschaftspraxen**
Achtung Besonderheiten! **54**
- Neue Bücher** **56**

Arzt & Finanzen

- Ansparabschreibung**
Investitionen – planen Sie jetzt! **57**
- Steuersenkungsgesetz 2001**
Das müssen Kapitalanleger jetzt wissen **60**
- Widerspruchsverfahren**
Jeder zweite Steuerbescheid ist falsch! **62**
- Steuer-Meldungen** **65**
- Ärztinnen im Beruf**
Finanzen selber managen **66**
- Bauspardarlehen**
Lernen Sie von Dr. H. **69**
- Der Hillner** **70**
- Pharma-Börse**
Bayer hat Masse. Und Klasse. **72**
- Pharmabörsen-Telegramm** **73**